

Business Developer Export – CDI

Naskeo Environnement

Lieu : basé à Malakoff (92)

Début de mission : dès que possible

NASKEO, société française spécialisée dans le développement, la construction, la maintenance et l'exploitation d'installations de production de biogaz, est leader sur le marché en France. Ses installations permettent de valoriser des sous-produits organiques en **produisant de l'énergie renouvelable sous forme d'électricité, de chaleur** ou de biométhane injecté dans le réseau de gaz naturel. La société développe depuis 2 ans ses offres à l'international et accompagne **plusieurs projets en Afrique de l'est et en Asie**. Afin de répondre au développement soutenu des marchés émergents et de pérenniser sa croissance, notre client souhaite recruter pour son siège à Malakoff (92), un Business Développeur Export H/F.

Rattaché au Responsable Export, vous êtes garant du développement et des résultats de l'activité commerciale de NASKEO sur une zone géographique cible, à commencer par le Japon :

- Vous analysez les potentiels des marchés, étudiez les opportunités de développement du biogaz et contribuez à la définition de la stratégie d'implantation dans le pays.
- Par des actions de prospection (salons, conférences, ...), vous développez et construisez un portefeuille de clients (industries agro-alimentaires, agriculteurs, développeurs de projets ENR), un réseau de prescripteurs locaux et mettez en oeuvre des partenariats avec des entreprises locales.
- Vous contribuez activement au développement des projets de vos clients (études de faisabilité, recherche de financements, autorisations réglementaires, contractualisation des gisements).
- Vous élaborez des offres techniques et commerciales avec le soutien des ingénieurs d'études, vendez des contrats d'études ou contrats de construction clé-en-main, et réalisez le suivi commercial des affaires vendues.
- Entièrement responsable de vos résultats, vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie.

H/F, de formation ingénieur ou commerciale supérieure, vous justifiez d'une expérience **de min 7 ans**, idéalement issu du domaine du biogaz ou des procédés similaires (traitements des eaux ou des déchets). Vous avez une **solide expérience commerciale à l'international** dans la vente de **projets techniques**. Doté d'un **sens du closing**, vous avez le goût du terrain et faites preuve d'un excellent relationnel. Autonome, rigoureux et prêt à vous investir, vous savez prendre des initiatives et êtes **fin négociateur**. Une bonne maîtrise de l'anglais est indispensable. Les déplacements à l'étranger font partie intégrante du poste.

Véritable opportunité pour un candidat dynamique de jouer un rôle clef dans le succès d'une entreprise dynamique, à taille humaine en plein développement.

Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation à