

Offre d'emploi : chargé de développement commercial

Type de contrat : temps plein, CDI - **Lieu :** région Grand Est ou Bourgogne-Franche-Comté, ou, à défaut, Malakoff (92) ou Nantes (44)

Début de mission : dès que possible

La société :

Naskeo Environnement S.A. est une **société innovante** qui développe, conçoit et construit des installations de méthanisation. Ces installations permettent de produire du biogaz à partir de biomasse provenant d'exploitations agricoles. Naskeo compte aujourd'hui une trentaine de références d'unités de méthanisation en fonctionnement, ce qui en fait le leader Français du marché de la méthanisation. Le biogaz produit par la fermentation de cette biomasse est valorisé par cogénération ou injecté au réseau. La société compte 40 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires d'environ 12M€ par an.

Formation :

BAC +3/+5 technico-commercial (H/F) avec une formation en agriculture ou en agronomie. Vous justifiez d'une expérience **minimale** de 5 ans en tant que commercial dans le secteur du machinisme, de la construction agricole ou tout autre domaine technique en lien avec le monde agricole.

Description du poste :

Vous êtes placé(e) sous la responsabilité du Directeur Commercial et vous avez pour mission de développer les ventes de la société dans le milieu agricole par :

- La construction d'un portefeuille de clients et la prospection de nouveaux comptes par l'intermédiaire de salons, formations, mailings, visites de prescripteurs, etc. ;
- L'écoute du marché et la qualification des besoins des exploitants ou structures agricoles porteurs de projets de méthanisation ;
- L'élaboration technique et le suivi des offres commerciales ;
- La négociation des contrats de vente de prestations de développement et d'installations clés-en-main ;
- Le suivi commercial des affaires vendues ;

Le salaire brut est constitué, en fonction de l'expérience, d'un fixe d'environ 40k€ et d'un variable de 20k€.

Compétences recherchées :

Doté d'un bon relationnel avec les acteurs du monde agricole, d'une expérience (minimum 5 ans) dans le domaine de la vente technique en milieu agricole, vous êtes curieux et vous possédez une grande capacité d'écoute et une forte rigueur technique. Maîtrise du Pack Office, Permis B.

Critères de sélection :

Dynamisme, relationnel, intérêt pour la technique. Expérience similaire en commercial.

Merci de nous envoyer votre CV et votre lettre de motivation par mail. Nous vous recontacterons pour organiser un entretien.

Contact candidature et informations

Service recrutement

Tél. : 01 57 21 34 70 | @ : recrutement@naskeo.com